



SOMMER Needlepunch, fabricant français de revêtements de sols événementiels, situé dans le nord de la France et leader sur son marché, recherche, pour renforcer son équipe de vente, un (e)

RESPONSABLE COMMERCIAL(E) EXPORT

Votre mission :

Placé(e) sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous êtes en charge du portefeuille clients international, dont la plus grande partie en Europe. A ce titre, vous développez et entretenez les relations avec la clientèle existante et vous créez des opportunités nouvelles. Vous entretenez en permanence le contact avec vos clients.

Votre Profil :

Doté(e) d'une première expérience commerciale, vous fonctionnez en autonomie au sein de notre équipe commerciale.

Vous avez le souci du résultat. La connaissance du marché EVENT/EXPO est un atout.

Vous vous déplacez régulièrement pour aller à la rencontre de vos clients.

Vous avez l'expérience de gérer les grands comptes.

Evoluant au sein d'une équipe internationale, vous maîtrisez outre le français, l'anglais et l'espagnol et avez la connaissance du pack office.

Vous habitez idéalement dans un secteur proche de l'entreprise.

Vous évoluerez dans un environnement riche d'opportunités au sein d'une entreprise en constante évolution. Nous tenons à développer des relations de longue durée et de confiance.

Nous mettrons à votre disposition les moyens de travail adéquats : voiture de société, ordinateur portable, téléphone, ...

Envie de nous rejoindre ?

Envoyez votre candidature (CV et lettre de motivation) à

peter.joris@sommernp.com

Sales & Marketing Director

SOMMER Needlepunch, a French manufacturer of event flooring located in northern France and a market leader, is seeking to strengthen its sales team, a

Export Sales Manager

Your mission:

Reporting to the Sales Director, you will be responsible for the international client portfolio, whereof the majority in Europe. In this role, you will develop and maintain relationships with existing clients and generate new business opportunities. You will maintain ongoing contact with your clients.

Your profile:

With initial sales experience, you will work independently within our sales team. You are results oriented. Knowledge of the event/exhibition market is a plus. You will travel regularly to meet with clients. You have experience managing key accounts. Working within an international team, you are fluent in French, English, and Spanish, and proficient in Microsoft Office. Ideally, you live near the company.

You will thrive in an environment rich in opportunities within a constantly evolving company. We are committed to developing long-term, trusting relationships. We will provide you with the necessary work tools: company car, laptop, mobile phone, etc.

Interested in joining us? Send your application (CV and cover letter) to: peter.joris@sommernp.com
Sales & Marketing Director